### **COMMUNICATION DIGITALE**

Support de formation à destination des membres de l'ANEB – vendredi 14 mars 2025

# BONJOUR!

### FAISONS CONNAISSANCE!



**Emmanuelle Alves**Cheffe de projet communication



**Louise Pillegand**Consultante communication

### CONNECTEZ-VOUS À KLAXOON

Aller vers

go.klaxoon.com

# HERSWQB





go.klaxoon.com/HERSWQB

# INITIATION À LA COMMUNICATION DIGITALE

#### **AU PROGRAMME**

#### PREMIÈRE SESSION

- C'est quoi la communication digitale?
- Comment déterminer ma stratégie de communication digitale?
  - >> Les cibles
  - >> Les canaux
  - >> Les contenus

#### PAUSE !

- >> La tonalité
- >> Les formats
- Comment mettre tout ça en musique ? Zoom sur la complémentarité des médias
- Exerçons-nous!
  - >> Un outil : le planning éditorial
  - >> À vous de jouer!

#### **DEUXIÈME SESSION**

Quelle date?

### CONNECTEZ-VOUS À KLAXOON

Aller vers

go.klaxoon.com

# HERSWQB





go.klaxoon.com/HERSWQB

# C'EST QUOI LA COMMUNICATION DIGITALE?





VRAI OU FAUX: C'EST QUOI, LA COMMUNICATION DIGITALE?

### CONNECTEZ-VOUS À KLAXOON

Aller vers

go.klaxoon.com

# HERSWQB





go.klaxoon.com/HERSWQB

#### **COMMENTONS VOS RÉPONSES!**

JUSTE POSTER SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX C'est faux!

La communication digitale désigne l'ensemble des actions de communication déployées sur les supports et canaux numériques.

UN MOYEN
D'ATTEINDRE UNE
CIBLE VIA LE WEB ET
LES RÉSEAUX SOCIAUX

C'est vrai!

La communication digitale permet d'atteindre votre cible, de développer votre audience et de toucher de nouveaux publics.

UNE COMMUNICATION 100% AUTOMATISÉE

On aimerait bien... mais c'est faux!

De nombreux outils permettent de gagner du temps (recours à l'IA, programmation des posts, automations...). L'intervention humaine n'en est pas moins essentielle pour personnaliser votre communication!

UNE COMMUNICATION
QUI SE SUFFIT À ELLE
SEULE

C'est plutôt faux!

La communication digitale est très efficace mais elle n'est pas toute puissante. Le mix média (papier, digital, oralité) reste le moyen le plus sûr pour toucher efficacement l'ensemble de vos cibles.

UNE COMMUNICATION
RÉSERVÉE AUX
MARQUES ET AUX
INFLUENCEURS

#### C'est faux!

Comme le montre le Baromètre de la communication intercommunale le montre : dans les intercommunalités, le site Internet est le premier canal utilisé et les réseaux sociaux sont en très nette hausse depuis 2019.



LE SITE INTERNET EST DÉPLOYÉ DANS 99 % DES INTERCOMMUNALITÉS BIEN QU'EN PERTE DE VITESSE, FACEBOOK EST LE RÉSEAU SOCIAL LE + UTILISÉ POUR CONSULTER LES CONTENUS DES COLLECTIVITÉS

FACEBOOK ET LINKEDIN SONT LES RÉSEAUX LES + UTILISÉS PAR LES INTERCOS LA NEWSLETTER A DÉPASSÉ
LA RENCONTRE PHYSIQUE DANS
LE CAS DE COMMUNICATIONS
VERS LES ÉLUS

# COMMENT DÉTERMINER MA STRATÉGIE DE COMMUNICATION DIGITALE ?

# 5 QUESTIONS À SE POSER

# À QUI JE PARLE ? (CIBLES)

### PAR QUELS MÉDIAS ? (CANAUX)

QU'EST-CE QUE JE DIS ? (SUJETS)

COMMENT JE PARLE ? (TONALITÉ)

DANS QUEL FORMAT? (CONTENUS)

1<sup>e</sup> question

# À QUI JE PARLE?

Déterminer ses cibles

## DÉFINITION

### LES CIBLES SONT LES PERSONNES À QUI VOUS SOUHAITEZ VOUS ADRESSER À TRAVERS VOTRE COMMUNICATION

# 5 RAISONS DE CONNAÎTRE SES CIBLES

**MESSAGES** 

CANAL

ADHÉSION / ENGAGEMENT

TONALITÉ

**GAIN DE TEMPS** 

### QUELQUES EXEMPLES DE CIBLES...



Les autres établissements et structures de bassin



Les usagers Le grand public Les acteurs économiques



Les élus du territoire



Les partenaires



Les professionnels de votre secteur

2<sup>e</sup> question

# PAR QUEL MÉDIA?

Choisir les canaux adaptés à ses besoins

# TROIS PRINCIPAUX CANAUX

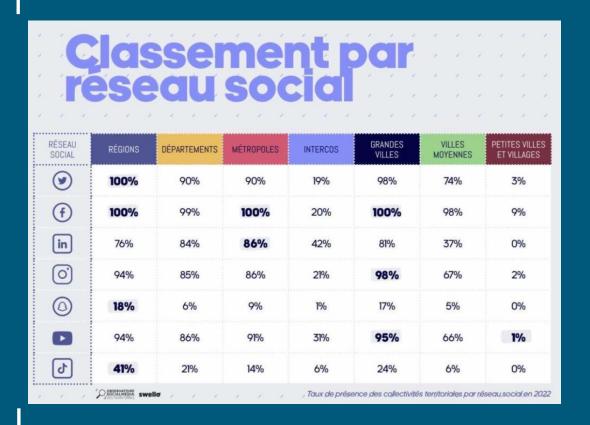
### LES RÉSEAUX SOCIAUX

LE SITE INTERNET

LA NEWSLETTER

# LES RÉSEAUX SOCIAUX

### PRÉSENCE DES COLLECTIVITÉS TERRITORIALES SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX



53 % des collectivités, des petites villes aux grandes régions, sont présentes.

Si l'on s'arrête aux villes moyennes (20 000 à 100 000 habitants), le chiffre monte cette fois à 91,6 %! (Observatoire Compublique numérique, 2022)

Facebook est la plateforme privilégiée par les collectivités territoriales, suivi par Twitter, Instagram et LinkedIn.

#### **ZOOM SUR LES QUATRE PRINCIPALES PLATEFORMES**



- 1er réseau social en France.
- Collectivités / usagers.
- Ton accessible et engageant.

 Sujets informatifs et orientés grand public.



- Réseau professionnel, qui a tendance à s'étendre à la sphère personnelle.
- Le réseau le plus engageant.

- Actions, projets, raison d'être, valeurs.
- Réseau / partenariats.
- Ton plus formel, parfois technique mais de plus en plus décontracté.



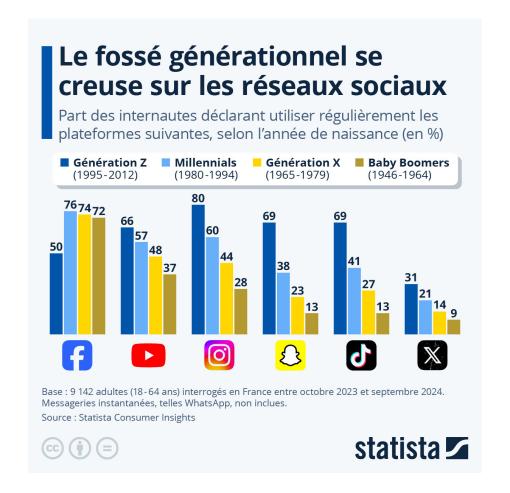
- 4º réseau le plus utilisé par les intercommunalités.
- Axé sur le visuel.

Tonalité décontractée et accessible.



- Instantanéité.
- Posts très concis publiés en temps (presque) réel.

#### DES USAGES QUI DIFFÈRENT SELON LES GÉNÉRATIONS



### EN CONCLUSION

## MIEUX VAUT CONCENTRER SA PRISE DE PAROLE SUR LES BONS CANAUX!

### CIBLE

PRINCIPES POUR DÉTERMINER SES CANAUX

**MESSAGE** 

**TONALITÉ** 

**OBJECTIF** 

#### L'EXEMPLE DE L'URSSAF : INSTAGRAM VS LINKEDIN



#### PÉDAGOGIE, ACCESSIBILITÉ ET INTERACTIONS

- **Cible**: travailleurs indépendants, employeurs (voire salariés et grand public).
- Type de contenus :
  - Information et sensibilisation sur le rôle et les missions de l'Urssaf.
  - Accessibiliser les démarches et accompagner les usagers dans leurs démarches.
- Tonalité: pédagogique, accessible.



#### INSTITUTIONNEL, MARQUE-EMPLOYEUR ET RAISON D'ÊTRE

- **Cible:** professionnels et entreprises, partenaires institutionnels, candidats potentiels.
- Type de contenus :
  - Promotion de l'Urssaf.
  - Valorisation des initiatives et de la vie interne.
  - Missions, raison d'être et valeurs.
- Tonalité: professionnelle et institutionnelle.

# LE SITE INTERNET

### 4 (BONNES) RAISONS DE COMMUNIQUER VIA UN SITE INTERNET





- 1 Jouer le rôle d'une vitrine institutionnelle.
- Présenter des actualités plus étayées que sur les réseaux sociaux.
- Faciliter l'accès à vos ressources et à vos publications.
- Informer et sensibiliser sur votre rôle et vos missions.

## QUELQUES BONNES PRATIQUES

**ARBORESCENCE** 

RESPONSIVITÉ MOBILE

RÉGULARITÉ

LISIBILITÉ / ACCESSIBILITÉ

LIENS

# EN 2025, 2/3 DU TEMPS PASSÉ SUR INTERNET SE FAIT SUR MOBILE

### LE MOT D'ORDRE

# SE METTRE DANS LA PEAU DE L'USAGER!

# LANEHSLETTER

## DÉFINITION

## LA NEWSLETTER EST UN EMAIL ENVOYÉ RÉGULIÈREMENT À UNE / DES LISTE(S) D'ABONNÉS.

## POURQUOI ENVOYER UNE NEWSLETTER?

#### **INFORMER**

**ENGAGER VOTRE RÉSEAU** 

CRÉER DU TRAFIC

**VALORISER** 

# QUELQUES BONNES PRATIQUES





De quoi faut-il parler dans nos supports de com ?

Interrogés sur l'information qu'ils reçoivent sur la vie de leur territoire, les Français dressent une liste des thèmes bien couverts par la communication publique sans omettre ceux qu'il leur semble nécessaire de renforcer.

LIRE L'ANALYSE →



« Itinéraire d'une démarche écoresponsable », le livre blanc de la communication rochelaise

EN SAVOIR PLUS →

#### SEGMENTER L'ENVOI À DIFFÉRENTES CIBLES

STRUCTURER LES CONTENUS

PRIVILÉGIER LES TEXTES COURTS

RELAYER ET APPELER À L'ACTION

**RECOURIR AU VISUEL** 







**TESTONS VOS CONNAISSANCES!** 

#### CONNECTEZ-VOUS À KLAXOON

Aller vers

go.klaxoon.com

# HERSWQB





go.klaxoon.com/HERSWQB

3<sup>e</sup> question

# QU'EST-CE QUE JE DIS?

Trouver les bons sujets et les adapter en fonction des canaux

# DÉFINIR SES PILIERS ÉDITORIAUX

## DÉFINITION

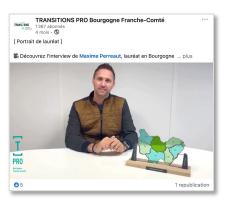
LES PILIERS ÉDITORIAUX SONT DES THÈMES PERMETTANT DE STRUCTURER LA PRISE DE PAROLE D'UNE ORGANISATION.

ILS GARANTISSENT LA COHÉRENCE DU DISCOURS EN FONCTION DES CANAUX ET DES OBJECTIFS.

#### **ZOOM SUR TRANSITIONS PRO BOURGOGNE FRANCHE-COMTÉ**



Vie interne



Témoignages de bénéficiaires



Événements et actualités Transitions Pro



Informations sur les dispositifs, ressources et conseils



Actualités et informations sur le secteur

## DES QUESTIONS

A SE POSER

#### **DE QUOI JE SOUHAITE PARLER?**

QUELS SONT LES SUJETS QUI REVIENNENT LE PLUS SOUVENT ?

EST-CE QUE J'AI DE LA MATIÈRE À METTRE EN AVANT ?

# IMAGINER DES RENDEZ-VOUS ÉDITORIAUX

## DÉFINITION

UN RENDEZ-VOUS ÉDITORIAL EST UNE PUBLICATION RÉCURRENTE SUR UN THÈME SPÉCIFIQUE, DIFFUSÉE À INTERVALLES RÉGULIERS.

IL PERMET DE RYTHMER LA COMMUNICATION ET DE FIDÉLISER L'AUDIENCE.

## COMMENT DÉFINIR CES SÉRIES ?

#### SE BASER SUR LES PILIERS ÉDITORIAUX

RECOURIR AUX MARRONNIERS

CAPITALISER SUR LA REPUBLICATION

DÉFINIR LE RYTHME DE CHACUNE

#### **DÉFINITION**

UN MARRONNIER EST UN ÉVÉNEMENT OU UN SUJET MARQUANT, REVENANT CHAQUE ANNÉE À UNE PÉRIODE DONNÉE (FÊTES, JOURNÉES, ÉVÉNEMENTS SPORTIFS).

# EN BREF LES MARRONNIERS SONT PARTICULIÈREMENT UTILES POUR

COMMUNIQUER SUR DES SUJETS EN LIEN AVEC VOS MISSIONS

FAIRE LE LIEN AVEC DES CONTENUS EXISTANTS

#### **ZOOM SUR DEUX EXEMPLES**







# **OÙ TROUVER LA LISTE DES MARRONNIERS?**

- SUR LE SITE DE NOIISE
- SUR LE SITE DE AGENCE 33 DEGRÉS

#### LA REPUBLICATION: OUI, MAIS QUAND?

#### **A** LA LOUPE

- La republication consiste à partager à nouveau un contenu déjà diffusé.
- Elle est accessible sur Facebook et LinkedIn. Elle est idéale pour mettre en valeur une information pertinente pour vos cibles.

#### 6

#### LES RÈGLES D'OR DE LA REPUBLICATION



- Partager des contenus que vous n'êtes pas en mesure de concevoir vous-même. Par exemple : une étude, un chiffre-clé, un événement...
- Republier des contenus qui vous permettent de communiquer sur vos propres missions et expertises.



- **Republier vos propres publications**. Paradoxalement, cela n'aide pas du tout à augmenter le nombre de likes, au contraire, puisque les utilisateurs likent la republication et non le post d'origine.
- Partager plus de posts republiés que vos propres posts.
   L'important, c'est vous! Un trop grand nombre de republications dilue votre message et met plus en valeurs les autres structures que vous.

#### **QUELS SONT LES AVANTAGES?**

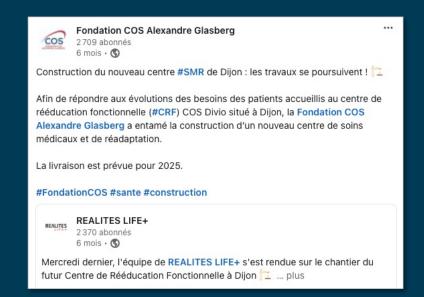
- Pour vos partenaires.
  Republier les posts de
  vos partenaires montre
  que vous suivez leurs
  actualités et peut
  contribuer à renforcer
  votre collaboration.
- Pour vous.
  Être republié contribue
  également à accroître la
  crédibilité de votre
  structure tout en
  augmentant votre
  audience.

17/03/2025

#### FOCUS: QUAND RAJOUTER UN TEXTE À LA REPUBLICATION?



Capitaliser sur une publication inspirante pour communiquer sur votre raison d'être et vos valeurs



Relayer une publication que vous n'êtes pas en mesure de concevoir pour communiquer sur une actualité

# PAUSE!

**Rendez-vous dans 5 minutes** 

17/03/2025

4<sup>e</sup> question

# COMMENT JE PARLE?

Trouver sa voix : l'exemple des réseaux sociaux

### L'OBJECTIF

## TROUVER LA BONNE TONALITÉ

## QUELQUES EXEMPLES

#### DÉCONTRACTÉE OU INSTITUTIONNELLE

ENGAGÉE OU FACTUELLE

PROCHE OU DISTANTE

### LA TONALITÉ CHOISIE DÉPEND...

**DU TYPE DE CANAL** 

**DE LA CIBLE** 

DE LA NATURE DU MESSAGE PORTÉ

#### **UN EXEMPLE: UN MESSAGE, DEUX APPROCHES**



urssafofficiel Lutte contre la fraude : des résultats historiques en 2024



En 2024, le réseau des Urssaf a renforcé ses actions contre le travail dissimulé, atteignant 1,6 milliard € de redressements, soit +34% en un an. Ces efforts portent leurs fruits grâce à une stratégie renforcée et une mobilisation sans faille de nos inspecteurs.

🔎 34 287 actions engagées, dont :

6 756 contrôles ciblés, avec un taux de redressement de 83%

26 290 actions de prévention, représentant 77% des interventions.

Le montant des cotisations sociales redressé en 2023 aurait permis de financer de nombreuses prestations sociales telles que :

- / 500 000 journées en soins intensifs ou
- € 650 000 accouchements ou
- 3 91 millions de consultations chez le médecin généraliste ou encore
- 3.9 millions d'allocations rentrées scolaires.

Pour en savoir plus, rendez-vous sur Urssa

Urssaf Caisse nationale

50 547 abonnés

4 j • 🕥



Lutte contre la fraude : un niveau historique de redressements réalisés en 2024. En 2024, le réseau des Urssaf a intensifié ses actions contre le travail dissimulé, atteignant un montant record de près de 1,6 milliard d'euros de redressements, soit une augmentation de 34 % en un an notamment grâce à la mise en place d'une stratégie renforcée et d'une mobilisation sans faille de nos inspecteurs.

P Au total, ce sont 34 287 actions de lutte contre le travail dissimulé qui ont été engagées dont :

✓ 6 756 contrôles ciblés (+11 % vs 2023) avec un taux de redressement de 83 %.
 ✓ 26 290 actions de prévention, représentant 77 % des actions globales.

« Je veux saluer l'engagement et l'investissement de nos équipes de contrôle et de recouvrement qui ont permis d'atteindre ces très bons résultats. C'est un enjeu majeur de financement de la protection sociale et d'équité entre nos usagers. Avec le soutien des pouvoirs publics et des partenaires sociaux, nous resterons fortement engagés dans la lutte contre le travail dissimulé dans les années qui viennent », a tenu à souligner Damien lentile, directeur de l'Urssaf Caisse nationale.

Les contrôles engagés dans ce cadre ont pour finalité de :

- → sécuriser le financement de notre protection sociale,
- → préserver les droits sociaux des salariés,
- → contribuer à une concurrence loyale entre les entreprises.

Pour en savoir plus, rendez-vous sur

#Urssaf #LutteContreLaFraude #ProtectionSociale

#### **SUR INSTA**

- synthétique
- direct
- concret
- accessible
- · émojis

#### **SUR LINKEDIN**

- texte / phrases plus longues
- · moins d'émojis
- verbatim
- finesse / détail

## QUELQUES BONNES PRATIQUES DE PUBLICATION

#### Epiceum 2562 abonnés 1 mois • 🕄

- **#Verbatim** | « Face à la crise permanente, mieux communiquer est indispensable pour maintenir la cohésion ».
- En cette période de doutes et de coupes budgétaires, à 15 mois des prochaines élections municipales, Intercommunalités de France consacre la Une de son magazine du mois de janvier à la #communication. La parole est donnée à Christian de La Guéronnière pour dresser des perspectives !
- Nasées sur les récents résultats des deux #Baromètres et sur l'expérience tirée de la centaine de collectivités locales accompagnées chaque année, le directeur d'Epiceum propose dans cet article des solutions concrètes. En bref
- ☑ Transcrire la feuille de route politique en ligne de communication stratégique.
- ☑ Développer des marques de services et en favoriser l'attribution à l' #institution.
- Auditer les organisations pour les adapter aux nouveaux besoins.
- Utiliser des technologies et des médias appropriés pour segmenter et cibler davantage.
- La méthode I.R.I.S.E.E. (pour Image, Récit, Individualisation, Services, Ecologie, Echanges), permettrait d'investir les marges de progrès identifiées d'ici la fin du mandat.
- Ø Vous souhaitez en savoir plus ? Découvrez l'#interview ici!
- https://lnkd.in/ee3q2UPs

Elsa Pradier Yoann Jacquet Yves Charmont Pierre-Hadrien Bartoli Jean-Daniel Lévy Pierre Chavonnet Eric Trousset Marie-Hélène Galin

#### SOIGNER L'ACCROCHE

#### STRUCTURER LE TEXTE

#### **IMPLIQUER VOS CIBLES**

RELAYER VIA UN CALL-TO-ACTION

INDIQUER DES HASHTAGS / TAGS

# FOCUS SPONSORISER UN POST SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX

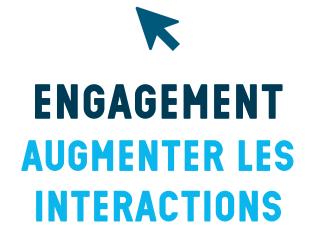
#### POURQUOI PASSER PAR LA SPONSORISATION ?

LES CAMPAGNES SPONSORISÉES SONT LE MOYEN LE PLUS EFFICACE POUR TOUCHER UNE OU PLUSIEURS CIBLES ET ÉLARGIR VOTRE AUDIENCE.

ELLES INCARNENT DES OUTILS PRÉCIEUX POUR AUGMENTER LA PORTÉE ET L'ENGAGEMENT DE VOS PUBLICATIONS.

### QUELS SONT VOS OBJECTIFS?





#### NOTRE MÉTHODOLOGIE EN 6 ÉTAPES













**Objectifs et budget** 

- Définition des objectifs visés par la campagne de sponsorisation (notoriété. engagement, génération de lead etc.)
- Définition de la cible et de l'échelle géographique.
- Définition du budget.
- Choix du canal approprié en fonction des objectifs, de la cible et de l'échelle choisis.
- Définition des indicateurs de chaque campagne (reach, taux d'engagement...)



- Définition d'un bassin d'utilisateurs à toucher à travers la campagne : profil sociodémographique (lieu d'habitation, âge...), centres d'intérêts, univers ou statut professionnel (pour LinkedIn).
- Proposition de ciblages avec indicateurs de nombres de personnes touchées.

#### **Contenus**

- Choix du meilleur format pour répondre à l'objectif fixé (visuel. carrousel, vidéo, formulaire....)
- Création d'un ou plusieurs visuels adaptés aux objectifs prédéfinis en amont.

#### Publication de la campagne

#### Option 1 : campagne en dark-post

Celle-ci n'apparaîtra pas dans votre fil d'actualité.

#### Option 2 : post « boosté »

Publication et sponsorisation du post.

#### **Suivi et optimisation** de la campagne

Suivi auotidien de la campagne : suivi des performances, ajustements du ciblage, investissement complémentaire sur les posts les plus performants (dans le cas où une approche « test & learn » serait adoptée en amont).

#### Bilan de la campagne

- Élaboration d'un bilan à partir des statistiques. des campagnes.
- Mise en perspective des indicateurs prédéfinis.
- Analyse qualitative des ciblages et des résultats obtenus.
- Pistes de recommandations à mettre en œuvre dans les prochaines campagnes.

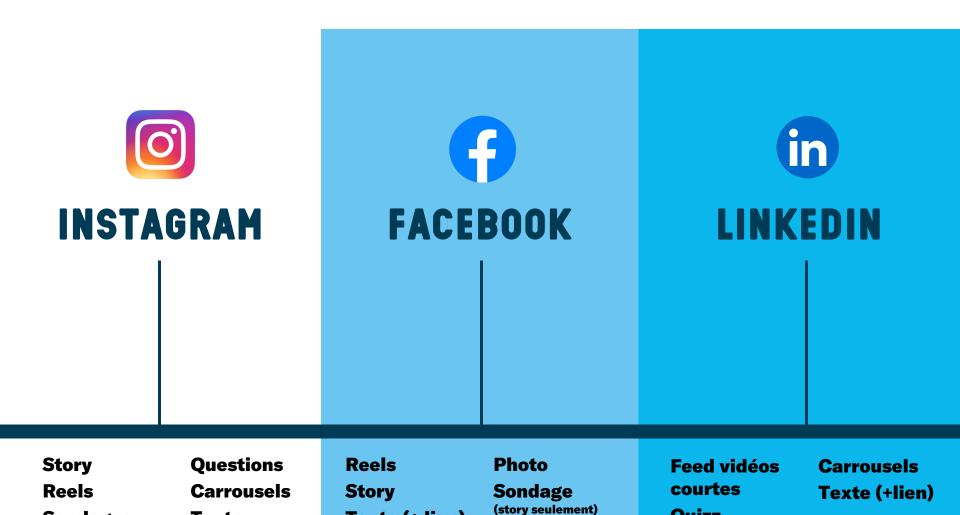
5<sup>e</sup> question

# DANS QUEL FORMAT?

#### **SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX**

**Sondages** 

**Texte** 



Texte (+ lien)

Quizz

#### **SUR UN SITE INTERNET**



#### **CONTENUS TEXTES**

- Articles de blogs
- Actualités
- FAQ



#### **CONTENUS VISUELS**

- Photos
- Carte interactive
- Infographie / schéma
- Vidéo



#### CONTENUS À REMPLIR, TÉLÉCHARGER OU VISIONNER

- Formulaire en ligne
- Documents à télécharger
- Liens externes

# COMMENT METTRE TOUT ÇA EN MUSIQUE ?

Zoom sur la complémentarité des médias

### UN OBJECTIF

# FAIRE DES LIENS ENTRE VOS DIFFÉRENTS CONTENUS

(COMPLÉMENTARITÉ DES MÉDIAS)

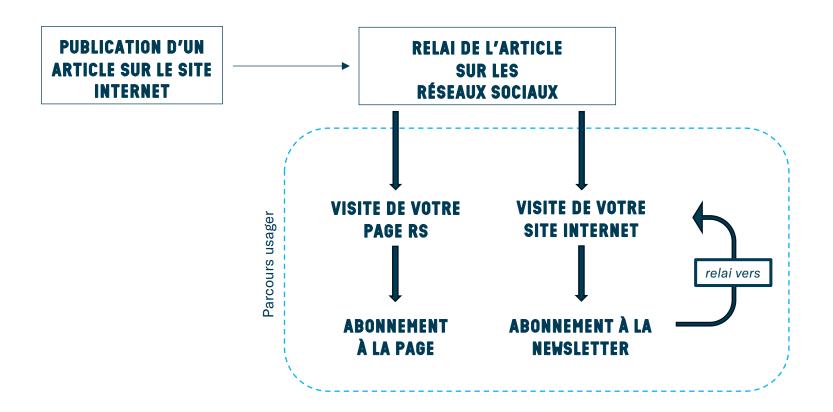
#### **TRAFIC**

## POURQUOI?

RÉFÉRENCEMENT NATUREL

**ENGAGEMENT / CONVERSION** 

#### SI L'ON DEVAIT SCHÉMATISER...



## **EXERÇONS-NOUS!**

## DANS CETTE PARTIE, ON VOUS PRÉSENTE...

#### UN OUTIL : LE PLANNING ÉDITORIAL

UN EXERCICE : RÉALISER SON PLANNING ÉDITO EN AUTONOMIE

## C'EST QUOI UN PLANNING ÉDITO ?

UN OUTIL DE PLANIFICATION DES CONTENUS SUR VOS DIFFÉRENTS CANAUX, OFFRANT UN APERCU GLOBAL DES CONTENUS À PUBLIER, EN COHÉRENCE AVEC VOTRE LIGNE ÉDITORIALE.

### À QUOI CELA RESSEMBLE?

#### **NOTION / TRELLO**

	lun.	mar.	mer.	jeu.	ven.	sam.
28	29	30	31	1 févr.	2	3
			#1 Save the date	#1 Save the date		
			Insta PDH	Tous les canaux		
			31 janvier 2024	1 février 2024		
4	5	6	7	8	9	10
	Thème générique		[I-els font le P] #1/ Focus			
	Insta PDH Tous les		Insta PDH Story			
	5 février 2024		7 février 2024			
			[I-els font le P] #1/ Focus			
			7 février 2024			
11	12		14	15	16	17
	[Infos pratiques] #1/		[Au programme] #2			
	Story Insta PDH		Insta PDH Story			
	12 février 2024		14 février 2024			
18	19	20	21	22	23	24
			#3 Partage site internet (landin			
			Insta PDH Tous les			
			21 février 2024			

#### **EXCEL**

Lun	Mar	Mer	Jeu	Ven	Sam	Dim
24	25	26	27	28	1	2
<u>3</u>				Z	8	9
10	11	12	13	14	15	<u>16</u>
17.	18	19	20	21	22	23
24	<u>25</u>	<u> 26</u>	27	28	29	30
<u>31</u>	1	2	3	4	5	6

Jour	Pilier	Sujet du post	Format	Canal
1				
-				
-				
-				
-				
-				
-				
-				
_				
_				

#### LES INDISPENSABLES

lour	Pilier	Sujet du post	Format	Canal
1				
-				
-				
-				
-				
-				
-				
-				
-				
_				

LE CANAL

LE PILIER ÉDITORIAL

LE SUJET DU POST

LE FORMAT

LA DATE DE PUBLICATION

## À VOUS DE JOUER!

## **EXERCICE**

#### **Concevez votre planning édito!**

Avril	2025									Т				
		Lun				Ven	Sam	Dim	Jour		Piller	Sujet du post	Format	Canal
		31	1	2.	2	4	2	۵	1	П				
		Z	£	2	10	11.	12	12.						
		14.	15	16.	1Z	18.	12	20.						
		21.	22.	23.	24	25	26	27.						
		28.	29	30	1	2	3	4						
		5	6	7	8	9	10	11	-					
									-					
									-					
									-					
									-					

#### RÉPONDEZ AUX 5 QUESTIONS PRÉSENTÉES DURANT LA FORMATION

## LE GUIDE ÉTAPE PAR ÉTAPE

DÉFINISSEZ 3 À 5 PILIERS ÉDITORIAUX ET DES SÉRIES DE CONTENUS ASSOCIÉES

#### OUVREZ LE GABARIT DE PLANNING ÉDITO AVEC EXCEL ET ACTIVEZ LES MACROS

Prenez le temps de bien lire les consignes dans l'onglet « utilisation du classeur ».

RENSEIGNEZ LES DIFFÉRENTS ITEMS DANS CHACUNE DES COLONNES POUR LE MOIS D'AVRIL (jusqu'à juin pour les plus courageux !)

# ON SE RETROUVE LORS DU SECOND ATELIER POUR EN DÉBRIEFER!

## QU'AVEZ-VOUS PENSÉ DE CETTE MATINÉE ?

#### CONNECTEZ-VOUS À KLAXOON

Aller vers

go.klaxoon.com

## HERSWQB





go.klaxoon.com/HERSWQB

## EPICEUM L'anti-com'

#### 8 RUE DE VALMY | 93100 MONTREUIL

Paris / Annecy / Bordeaux / Saint-Malo www.epiceum.com